

アンバサダー
専用ツール

ベーシック

Basic Training

トレーニング



会社理念

Live your best life, Leave your best Legacy

より豊かな人生と生きた証の伝承



ミッションステートメント

ワカヤ・パーフェクションは、品質の優れた製品を提供し続けることで、関わる全ての人々の健康をサポートします。また、この理念を共に広めるアンバサダーが、経済的な自由を得られるよう、革新的なボーナスプランを提供します。

そして、全ての人々が、人生をより豊かに生き、未来を創造し、生きた証を後世に残すことを支援します。

この実現によって、ワカヤ・パーフェクションは、社会全体の発展に貢献することを目指します。

アンバサダーの皆さまへ

アンバサダーへのご登録ありがとうございます。

皆さまの中には会社を経営していたり、新しく起業を計画されていたりする方も含め、既にさまざまな職業に携わっている方も多くいらっしゃるのではないのでしょうか。しかしながら、ワカヤビジネスのスタート地点に立った皆さまはすべて、このビジネスの初心者です。まずはワカヤのビジネスが、雇用されて働く形態をとるのでもなく、自営業とも異なるという事をご理解いただきたいと思います。

ワカヤ・パーフェクションでは、ビジネスを構築するビジネスオーナーを教育し、育成しています。このベーシックトレーニングでは、ビジネスに対する基本的な考え方や、ビジネスを実践してゆくためのルールについてお伝えいたします。是非、多くの情報と知識を身につけ、ご自身らしいビジネスを構築してください。

「さまざまな障害は、時として“明確なビジネスの学び”を教えてくれる物である。」

ベーシックトレーニングへようこそ！

ワカヤのビジネスは、今まで皆さまが経験してきた仕事の概念とは異なる働き方を提供しています。

このベーシックトレーニングは、ワカヤのビジネスをスタートした方が最低限の知識と最大限のヒントを得られるように作られています。

さあ、トレーニングの始まりです！



なぜ皆同じ初心者なのか？

ワカヤビジネスを新しく始められた皆さまの中には、既にサラリーマン、専業主婦、会社経営者、教員、スポーツ選手、最近では、ブロガーやユーチューバーとして、生計を立てている方もいらっしゃることでしょう。

しかし、ワカヤビジネスを実践してゆく上では、必ずしもこれまでの働き方がそのまま活用できるとは限りません。

自転車、オートバイ、自動車など、日常的に乗り物を利用されている方はたくさんいらっしゃいます。しかし自動車の運転ができて、高い技術が必要なレーシングカーは簡単に操作できるものではありません。だからと言って、器用なレーシングドライバーでも、教育や練習なしに航空機を操縦できるでしょうか。答えは否です。

一般企業、アルバイト、パートなど、あらゆる仕事現場で研修は行われています。研修では、仕事をする上で、最低限度知っておかなければならない情報や知識を伝達しています。

ワカヤのビジネスを始めるにあたって同じく研修が必要です。今までの経験や知識は必ず役に立ちますが、働くための考え方や働き方が全く異なることもあります。ワカヤビジネスのスタートラインに立った皆さまは、みなこのビジネスの初心者です。そのことを念頭において、柔軟に環境に適応し、より多くのことを学んでください。

収入を得るための2つの考え方

収入を得るために2つの考え方があることをご存知でしょうか。

多くの方は、「雇う側」と「雇われる側」と思い浮かべるかもしれませんが、この2つは異なるようでいて実は収入を得るという観点において、全く同じ考え方です。

では一体、収入を得るための2つの考え方とは何でしょうか。

それは、「人を働かせる方法」と「仕組みに働かせる方法」です。

「人を働かせる方法」は「雇う側」と「雇われる側」という2つに分けられます。どちらも、自分や雇用した人を働かせる事で収入を得ます。

多くの方が「雇われる側」にあたり、サラリーマンなどはこの区分に入ります。

自営業者や会社経営者は「雇う側」ではありますが、雇用者に働いてもらい、また自らも経営をするために働く必要があります。これらの方々も、「人を働かせる方法」に含まれます。

では、もう一つの「仕組みに働かせる方法」とはどんな方法でしょうか。

それは「ビジネスオーナー」や「投資家」です。

ビジネスオーナーとは、自ら会社を経営するのではなく、経営できる人にビジネスを任せ、仕事を自動化して収入を生む人々のことを指します。

投資家は、資金を運用することでさらにお金を生み出し、収入を得る人々です。

四半部（クワドラント）

「人を働かせる方法」と「仕組みに働かせる方法」によって収入を得る考え方を4つの働き方に分け、四半部（クワドラント）と呼びます。



クワドラントについては、様々な媒体で詳細が紹介されています。是非ご自身の知識を深め、理解するために書籍やwebなどでご確認ください。

違いを理解しましょう

「一生懸命勉強して、よい会社に入っ…」

小学校、中学校、高校、大学を通し、人生の節目でそんな言葉を耳にしたことはありませんか。これまでも私たちは聞こえのよい学歴や職歴を手に入れるために、入学試験や入社試験を乗り越えてきました。

入社試験で面接官は、「自社での適正」を判断して採用をします。残念ながら、既成概念を打ち壊し、一から作り上げていけるクリエイティブな人を求めている会社は多くありません。

日本の学校教育制度は素晴らしいものです。しかしながら、そこで習得する内容は、基本的な知識と試験をパスするためのノウハウであり、自ら収入を生み出す技術は教えてくれません。経営者になるためには、経営者や事業主になるための知識や情報を身につける必要があります。



ワカヤのビジネスは、「ビジネスオーナー」に分類されます。

ワカヤのビジネスを進めるためには、自分がセールスをするのではなく、ワカヤの提供するシステム（仕組み）に働かせて収入を生み出す必要があります。

つまり、収入を得るための考え方を変える必要があるのです。

ワカヤのビジネスを行う際、これまでの雇用者（Eクワドラント）的な考え方をもち続け、「情報が伝わって来ない」「教えてくれない」など、受け身になりがちの方が多くいます。

しかし、ワカヤのビジネス、つまりビジネスオーナーになるためには、ビジネスオーナーになるための情報や知識を自ら貪欲に収集する必要があります。まずは、自ら進んで情報を得、コミュニケーションを取りにいく自主性を身に付けましょう。



「ネズミ講」「悪徳マルチ」と 「ネットワークビジネス(連鎖販売取引)」 の違い

ワカヤのビジネスは、ネットワークビジネス、マルチ・レベル・マーケティング（MLM）と呼ばれる仕組みを利用して、収入を生み出しています。

一般的にネットワークビジネスのイメージはあまりよく無いと言われていています。ネットワークビジネス（MLM）に対する悪いイメージの要因の一つとして、活動する人の、法律やルールに対する知識の乏しさが挙げられます。これは、トレーニングを受けずに誰もが簡単に活動ができるため、「しなければいけないこと」、「してはいけないこと」の区別がつかず誤った活動をしてしまうことが非常に多いためです。

また、ネットワークビジネスが、ねずみ講や悪徳マルチと同一視されることにより、さまざまなトラブルが発生し、ネットワークビジネスのイメージがよくない原因にもなっています。

誰もが参加でき、口コミで情報を伝えると言う点では、この三者は類似していますが、法律的な観点からすると全くの別物です。まずは、この三者の違いをしっかりと理解することが必要です。

ネットワークビジネスは、一人ひとりが独立した個人事業主であり、仕組みに働かせるビジネスオーナーです。ご自身の仕事に対してしっかりと知識を持ち、責任のある活動をしましょう。





ワカヤビジネスに関わるルール

『法律』について皆さまはどのようなイメージをお持ちでしょうか。

「難しそう」「自分には関係ない」などを感じる方も多いかと思います。

しかしながら、日常の何気ない生活の行動も全て法律により規制されています。コンビニエンスストアで雑誌を購入する際は「商取引」が、道を歩いている時は「道路交通法」という法律が適用されています。

このように、ビジネスを構築していく場合にも『法律に関係のないビジネス』は存在しません。ビジネスの仕組みを理解し収入を得るスキルは、「矛」となり、法律を知ることは自身のビジネスを守る「盾」となります。

ビジネスを成功に導くために、最低限必要な法律をしっかりと理解しましょう。



特定商取引法、薬機法

ワカヤのビジネスを実践していく上で、特に大きく関わってくる法律が「特定商取引法」と「薬機法」です。法律には、「やらなければならないこと」と「やってはいけないこと」の2種類があります。

下記は、特にトラブルの起こりやすい「やってはいけないこと」です。内容をしっかりと理解し、これからの活動に活かしてください。



1. 「重要事項の故意の不告知」 (わざとしない)

- ・クーリング・オフや登録後の中途解約について、わざとしない
- ・ボーナスを得るには特定負担が必要なことをしない
- ・相手が契約するかどうかを左右する重要な事柄についてわざとしない

罰則：3年以下の懲役、または三百万円以下の罰金または、これらの併科

2. 「不実の告知」(嘘を言う)

- ・クーリング・オフや中途解約について、事実とは異なる内容を告げる
- ・ボーナスや会員ステータスの維持のための条件などについて、都合よく事実と異なる内容を告げる

罰則：3年以下の懲役、または三百万円以下の罰金またはこれらの併科

上記1、2に関しては、説明の有無に関わらず、先方が「理解したか」どうか重要です。ご理解いただけるまでしっかりとご説明ください。

3. 「威迫・困惑」(困らせる)

- ・「契約してくれないと私も困る」などと迫る
- ・「友人で登録していないのはあなただけ」などとプレッシャーを与える
- ・大きな声をだしたり、机を叩いたりして契約を迫る
- ・深夜の電話、長時間にわたる拘束をする

罰則：3年以下の懲役、または三百万円以下の罰金またはこれらの併科

4. 「書類の不交付」

- ・概要書面、契約書面を渡さない

罰則：6ヶ月以下の懲役、または百万円以下の罰金またはこれらの併科

※契約時にはビジネスケットをお渡しして、作成後の登録申請書控えを必ずお渡しく下さい。

5. 「不特定多数の出入りしない場所」における不適切な勧誘行為(だまして連れて行く)

- ・勧誘目的を持ちながら勧誘目的を隠してカラオケボックスなどに誘い契約を迫る行為など

罰則：6ヶ月以下の懲役、または百万円以下の罰金またはこれらの併科

※勧誘目的を伝えずに、勧誘を行う場合は、「勧誘目的の隠匿となり」後述の「氏名などの明示」の違反となります。

6. 「薬機法 第 66・68 条」

(2014 年 11 月から医薬品医療機器等法、通称：「薬機法」と名称が変わりました)

66 条では、虚偽または誇大広告を禁止しています。また 68 条では、医薬品としての認証を受けていないものについて、名称、製造方法、効能、効果または性能に関する広告をしてはならないというものです。

医薬品と誤解される表現での製品の宣伝（口頭も含みます）をすることにより、この 2 つの法律違反となります。

さらに、特定商取引法での「不実の告知」にも該当しますので、特に気をつける必要があります。

・「ガンに効く」「視力が回復する」等、特定の疾患、部位に対する効能効果は禁止事項です

罰則：2 年以下の懲役、または二百万円以下の罰金または、これらの併科

一人ひとりが行動に責任を持ち、正しいビジネス活動を楽しみましょう。





仕事をする上でやらなければならないこと

(特定商取引法第 33 条 2 項 氏名などの明示)

以下は、連鎖販売取引の際、勧誘をする前に必ず伝えなければならない事項です。

1. 会社名
2. 自分の名前（法人の場合は会社名も伝える）
3. 自分の連絡先
4. 取り扱い製品
5. 自分は独立したアンバサダーであるということ
（法的には個人事業主）
6. 連鎖販売取引のお話であるということ

名刺を活用しましょう。



特定電子メールの送信の適正化等に関する法律

近年はコミュニケーションをとる上で、さまざまなツールが安価に利用できるようになり、家族や、親族、多くの友人・知人達とも手軽に連絡が取れるようになりました。

特に、SNSの発達は目を見張るものがありますが、このようなツールをビジネスシーンで利用する際、しっかりと認識しておかなければならない事柄があります。それは、特定電子メールと呼ばれる、いわば電子メールやSNSなどを利用した商業広告についてです。

通常「特定電子メール法」、「特電法」と呼ばれる「特定電子メールの送信の適正化等に関する法律」は、迷惑メールを防止することを目的として2008年に公布・施行されました。

主な内容は、「受信者の要請がない場合に広告メールの送信をしてはいけない。」「要請があったとしても、送信の停止の意思表示があった場合には、送信をしてはいけない。」というものです。

電子メールは適切に活用
しましょう。

今までは何気なく送信してたメールやショートメッセージなどが、思いもよらず迷惑メールとみなされ法律違反になってしまう可能性があります。

連鎖販売取引の場合、特定商取引法の規制により、リクルート目的のメールは相手方の承諾・請求がない限り送信することができず、違反すると行政処分や罰金の対象となります。

ビジネスシーンで SNS などを利用してコミュニケーションする際は、送信内容をよく考慮して使用するよう心がけましょう。





アンバサダーの登録

アンバサダー登録の際に記入する「アンバサダー登録申請書」は、契約を締結するための重要な書類です。連鎖販売取引を行う際に必要な、法律によって定められた大切な契約書であり、正しく必要な情報をしっかりと丁寧に記入し作成する必要があります。正確な書類を作成することによって間違いが減り、契約プロセスがよりスムーズになります。

書類作成時のポイント

- ①初回注文の製品を選択します。

パラダイスパック、Kece99 必須栄養素セット、または、「別紙注文書にてウェルカムキット（5,000 円）と単品注文」のいずれかにチェックをして、製品合計・送料を含んだ合計金額を記入します。

※初回注文購入時には、ウェルカムキットの購入が必要です。

- ②名前・性別・生年月日・携帯電話番号・固定電話番号・Fax・e-mail アドレス・住所の記入をします。

※e-mail は、ezweb や docomo のキャリアメールをご登録される場合は、wakayaperfection.co.jp の受信ドメイン指定が必要です。

- ③バイナリーポジション指定を、ご紹介者より確認し記入してください。

- ④初回注文の支払い方法を記入してください。

- ⑤ボーナス振込用のゆうちょ口座または銀行口座を記入してください。

- ⑥オートシップの注文の有無を記入してください。

- ⑦署名・申請の日付を記入してください。

- ⑧別紙の「ビジネススタートアップ」をよく読みコンプライアンスチェック票のチェック項目にもれなくチェックを入れ、署名をしてください。

※丁寧な字で正しくわかりやすく記入してください。

※金額は間違っていないですか？

※その他、記載もれはありませんか？

※アンバサダー登録申請書・コンプライアンスチェック票を提出し、着金確認後に登録完了となります。

※18,000円以上のオートシップは送料が無料になります。

※会社オフィシャルサイト (www.wakayaperfection.co.jp)のメンバーページでは、スポット注文・オートシップ注文・その他の変更などができます。

※オートシップの変更は前月の20日までです。翌月のオートシップを変更する場合は、今月20日までに変更をしてください。変更は、Fax、フリーコール、e-mail、メンバーページで変更可能です。

※e-mailアドレスは極力ご記入ください。さまざまなご連絡やメンバーページのご利用にも必要となります。

登録申請書は、紹介者と皆さまを結び、これからの深く長いお付き合いを始めるための契約書です。しっかりと正確に作成しましょう。



右のQRコードまたは、
<https://www.wakayaperfection.co.jp/registration/>にて、
オンラインエントリーでもAMBの申請が可能です。
(必ずご紹介者よりビジネスパケットを受け取ってください)

アンバサダー登録申請書

Web No. _____

紹介者	アンバサダーID番号:
	氏名:
	電話番号:



上記QRコード、またはホームページのリンクよりオンラインエントリーをご利用いただけます
URL: www.wakayaperfection.co.jp

WAKAYA
perfection

千葉県千葉市緑区あすみが丘2-1-4
花澤ビル4F

TEL: 0120-790-563 / FAX: 0120-912-867
e-mail: cs@wakayaperfection.co.jp

アンバサダー登録 初回注文(ご希望の製品を下記より一つお選びください)

パラダイス・バックで3ポジション登録(ウェルカムキット付+送料 60,880円)
お得な製品詰め合わせ: Kece99必須栄養素セット、プラントミネラル、セレニウムプラス、コタラマックス、En-ザイムMX、エッセンシャルビューティセット、RURURUクリーム

Kece99必須栄養素セットで1ポジション登録(ウェルカムキット付+送料 24,780円)

Kece99ドリンク2本セットで1ポジション登録(ウェルカムキット付+送料 24,780円)

別紙注文書にてウェルカムキット(5,000円)と単品注文で登録 3ポジション登録 1ポジション登録

価格(税込) ウェルカムキット 5,000円/パラダイス・バック 55,000円/Kece99必須栄養素セット 18,900円/Kece99ドリンク2本セット 18,900円/送料 880円
(Kece99必須栄養素セットは、初回のみ化粧箱入りでお届けします)

申請者情報 ※印は必須項目です

※ 申請者氏名		※ 氏名カタカナ		※ 性別	※ 生年月日(西暦)	
				男・女	年 月 日	
※ 携帯または固定電話		FAX番号	第2連絡先電話番号		※ e-mailアドレス	
※ 登録住所(現在お住まいの住所)		<div style="font-size: 2em; font-weight: bold;">見 本</div> <p>内容は予告なく変更する 場合があります</p>		必ず上位者情報をご記入ください		
〒						
※ 登録住所(登録住所と同じ場合は記入不要)						
〒						
バイナリーポジション指定 下記の□にチェック						
<input type="checkbox"/> ポジションを指定して登録する 上位者ID: _____				<input type="checkbox"/> 左 <input type="checkbox"/> 右		
<input type="checkbox"/> オートポジションで登録する						

初回注文 支払い方法 下記の□にチェックを入れてください

<input type="checkbox"/> カード支払(ペイメントID)	ペイメントID取得用電話番号(03-6832-1332)にお電話にて8桁のペイメントIDを取得してください
<input type="checkbox"/> お振込による支払い (月 日 予定)	京葉(ケイウ)銀行 金融機関名コード: 0522 支店名コード: 423 普通 口座番号: 4645691 土気(トケ)支店 口座名義: ワカヤ・パーフェクション株式会社

ボーナス振込口座 申請者の口座をご記入ください

注意: 口座名義は必ず"カタカナ"でご記入ください

<input type="checkbox"/> ゆうちょを指定	記号	番号	口座名義(カタカナ)
<input type="checkbox"/> 他金融機関を指定	金融機関名	金融機関コード	支店名
		支店コード	支店番号
		普通	当座

オートシップ注文 下記の□にチェックを入れてください

Kece99必須栄養素セット(エコ梱包) Kece99ドリンク2本セット 別紙にて単品で注文

※初回注文と同じ支払い方法となります。ペイメントIDでのお支払いの場合は、毎月8日が決済日となります。

登録申請者 署名 ※コンプライアンスチェック票も併せて必ずご提出ください。※登録後、ベーシックトレーニングを受講してください。

私は、ワカヤ・パーフェクションのアンバサダー登録に関する説明資料(①会社案内②会社概要③製品一覧)を受け取り、その内容(会社と製品の説明、製品の購入と返品方法、メンバー登録と解約方法等)を確認し、承認いたしましたので、自らの意思にてアンバサダーの登録を申請いたします。

署名	申請日(西暦)	会社使用欄
	年 月 日	

備考欄

ワカヤ・パーフェクション株式会社
©WAKAYA perfection(アンバサダー登録申請202009)

カスタマーサービス 0120-790-563

注文用FAX 0120-912-867

仕事をするための準備

どんな仕事にでも事前準備があるように、ワカヤのビジネスを開始する上でも準備が必要です。

- アンバサダー登録申請書を提出しましたか？
- コンプライアンスチェック票を提出しましたか？
- オートシップ注文は入れましたか？
- ご紹介者からいただいた会社概要を熟読しましたか？
- クーリング・オフ、中途解約に関する規約を理解しましたか？
- ボーナスプランを確認しましたか？
- 前述の特定商取引法、薬機法のポイントは理解しましたか？
- ウェルカムキットに含まれる「ビジネスパケット」は用意しましたか？
- 自分のサポートをしてくれる紹介者やリーダーさんの連絡先を確認しましたか？
- スケジュール帳は準備しましたか？
- ワカヤのオフィシャルサイト (www.wakayaperfection.co.jp) を PC、スマートフォンなどのブックマークに登録をしましたか？
- 名刺は用意しましたか？
- ワカヤウェイを理解しましたか？
- ワカヤの製品を使っていますか？

皆さまが活動をする上での最低限の知識、情報、そしてツールを用意しましょう。

分からないことがあれば、ご紹介者やリーダーさんに遠慮せずの確認をしましょう。



コミュニケーション

私たちは、日常多くの人々とコミュニケーションを図っています。

- ご家族とのコミュニケーション
- ご近所さまとのコミュニケーション
- 友達とのコミュニケーション
- 買い物先の店員さんとのコミュニケーション
- エレベーターに偶然乗り合わせた方とのコミュニケーション
- 路線バスの運転手さんとのコミュニケーション

その他、数え上げればきりが無いほど、日常生活にはコミュニケーションが溢れています。毎日の行動の中で、皆さまは常に多くの方々と良好なコミュニケーションが取れているのでしょうか。

良好なコミュニケーションが取れることで、それぞれ相手のことに興味を持つようになります。そして会話の中から、自然とこちらからの情報が相手に伝わり、相手はさらに「知りたい」と思うでしょう。





ワカヤのビジネスでは、仲間とのコミュニケーションが重要です。上手にコミュニケーションが取れることで、仕事の8割は達成することができます。

専門知識を持たずとも、周りの人に興味を持ち、良好なコミュニケーションを図ることにより、自然と正しく相手に情報を伝えることができるのです。

まずは、日常的に多くの人と、よりよいコミュニケーションがとれるように心がけましょう。

目標設定

仕事をする上で、目標設定は非常に重要です。

まず、目標設定は最終的なゴールではないということを認識してください。

自身の立てた目標が達成されなかったとき、多くの人は「失敗した」と感じます。

しかしながら、それは「失敗」ではありません。目標設定とは、ゴールへ向かうための「道しるべ」つまり「事業計画」なのです。

飛行機は、空港から空港へ向かう際にならず「飛行計画」というものを作成しています。分単位で通過点を記載してゆくのですが、これは、ある時刻における自機の位置を正確に把握する必要があるからです。

これと同じくビジネスを行う上でも、自身が今どの段階にいるのかを知る必要があります。目標設定とは目的地に向かう自身の進捗を正確に知るためのツールなのです。



目標の立て方

目標を立てる際、以下の3つの項目を考慮して作成します。

①実行可能なこと

決して達成不可能な目標を掲げてはいけません。現在の自身の力量、知識、環境など様々なことを考慮し、期限内に達成、実行可能な目標を立てましょう。

②計測可能なこと

目標は、数値などのデータとして確認できるようにしましょう。はっきりと目に見えることで、目標に対して今の位置にいるかが判断しやすくなります。常に自身の到達位置と目標との相対的な位置を把握できるようにしましょう。

③継続可能なこと

目標は、達成した後も維持できるように計画しましょう。1度だけの達成であれば、どこか無理をしている場合があります。しっかりと基礎を作り上げ、達成後もその状態を維持していけるようにしましょう。

以上の項目を念頭に置き、まずは長期的な目標を立て、中期的、短期的へと掘り下げてしっかりとした目標設定をしてください。あなたの活動をサポートしてくれる紹介者やリーダーさんと一緒に活動すると、自分では気づけない視点からのアドバイスやコツを得ることもできます。あとは実行あるのみです！

実際の現場での活動方法については、たくさんの経験をもつリーダーさんにレクチャーを受けましょう。そして仲間たちとのコミュニケーションを通してお互いを高め合いましょう。自分ひとりでは得ることのできない体験は、皆さまの活動をより活発にそして適切なものにしていくことでしょう。そのためには仲間やリーダーさんとのコミュニケーションを密にとり、正しく、そしてしっかりと目標を達成していきましょう。



ワカヤビジネスの3ステップ

ワカヤでは、仕事を進めていく上で、以下の3ステップを提唱しています。



チェック



チーム



トレーニング

この3ステップを踏むことで、皆さまのビジネスは効率的に進むでしょう。



1. チェック（興味があるか確認をする）

このステップでは、ワカヤに「興味があるか」を確認しましょう。先方が興味を持ちそうな分野のツールを使用して確認するとよいでしょう。

※ツールを使用する前に、先方との良好なコミュニケーションが大切です。

※ここでは「セールス」にならないようにすることがポイントです。



2. チーム（マンツーマン、イベントなどの活用）

このステップでは、「ワカヤ」がどう言うものか分かるように、相手に必要な情報をお伝えしましょう。そのためには自分のチーム（仲間たち）に会ってもらいましょう。自ら「知りたい」と思った方へ、自分に代わってしっかりと説明のできる人に会ってもらったり、イベントなどに参加してもらったりして、「ワカヤ」を知ってもらいましょう。また、会ってもらいたい方をチームにお連れすることも重要です。

※こちらからスケジュールを提示し、先方に決めてもらいましょう。




3. トレーニング（ベーシック、ビジネス、製品などのセミナー等の活用）

このステップでは、アンバサダー登録して下さった方々がさらに深い知識を持ち、ワカヤウェイを理解できるように、一緒に様々なトレーニングに参加しましょう。

※トレーニングやセミナー、イベントについては、サポートをしてくださる紹介者やリーダーさんに確認をしましょう。






最後に、ビジネスをスタートした皆さまに、この言葉を送ります。

「考え方を換えれば行動が変わる。

行動を換えれば結果が変わる。

より良い結果が出せるように、まず考え方を換えましょう。」

皆さまは、自分の描く未来へ自らを導くための手段としてワカヤのビジネスを選択されました。未来を掴むために、思考を変え、行動を起こしましょう！



おめでとうございます。

このベーシックトレーニングを終え、皆さまは「ワカヤ」という翼を得て「ビジネス」という大空に飛び立ちました。

これから多くの出来事が皆さまを待っています。良い事も悪い事も嬉しい事も辛い事も、たくさんの経験をする事でしょう。

しかし、忘れないでください。皆さまは一人ではありません。皆さまを助け、皆さまが助け合っていく多くの仲間たちが世界中にいるということ。

皆さまは、「ワカヤウェイ」という魂のもとに集った仲間なのです。さあ、どこまでも続くビジネスという名の大きな空の中を、どこまでも自由に、あなたの思うままに羽ばたいて行きましょう。

「綿密な計画と目的さえあれば、何事も達成できる。」

Live your best life, Leave your best Legacy
より豊かな人生と生きた証の伝承

WAKAYA
perfection™